

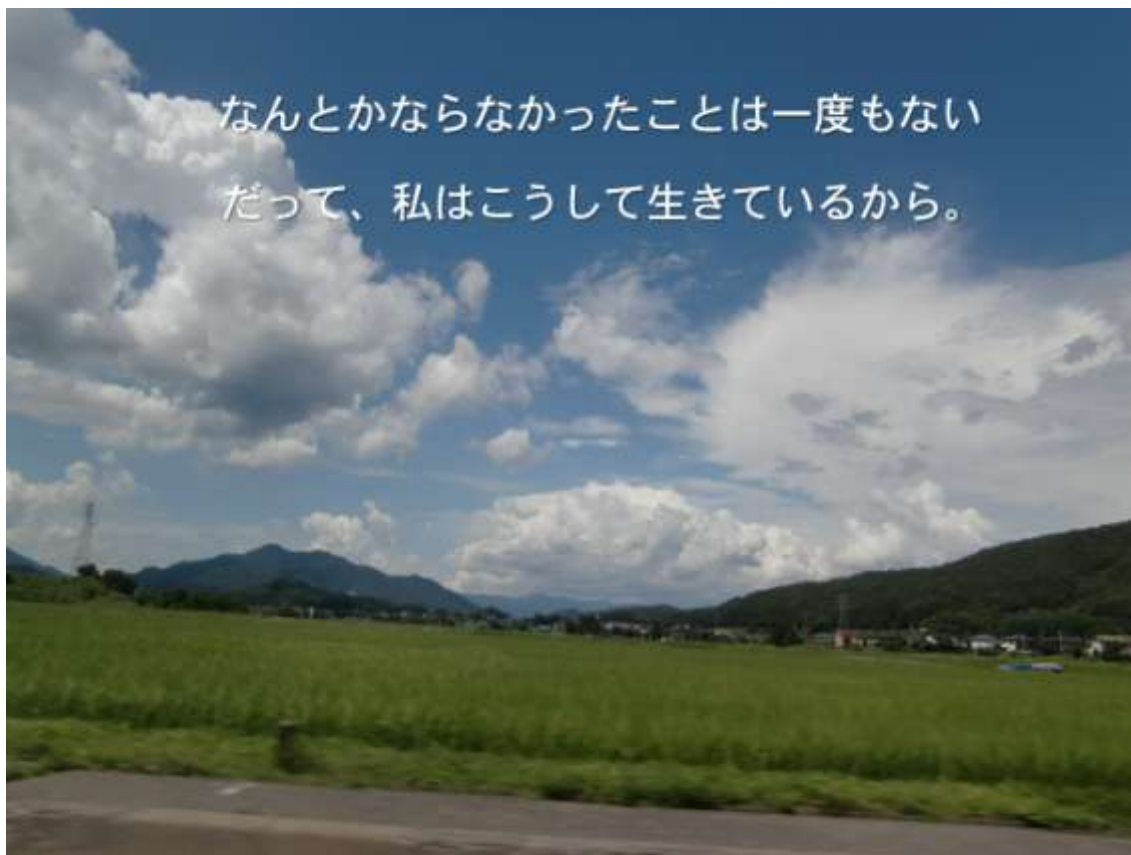
2012年5月のまとめ

犬飼
ターボ

幸せと成功の知恵



<https://www.facebook.com/turboinukai>



なんとかならなかったことは一度もない
だって、私はこうして生きているから。

問題が起きているときはストレスを感じ、胸がざわざわしますね。

この先とんでもないことになってしまうのではないか・・・

そんなふうを感じたときには、こう考えるようにしています。

いままでいろんなことがありましたが、結局こうして生きているんだから大丈夫なんですよ。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



ほとんどの人が、楽しもうとする自分にブレーキをかけています。
僕は今日、子供の面倒を見ているときに、
自分は楽しんではいけないとブレーキをかけている自分に気づきました。
結局それも愛からなんですけどね。
自分が楽しまないでいれば、子供の安全が守れるという考え方でした。
あまりに自動的にブレーキがかかるので自分で気づくのは難しいもの。
さて、あなたは何にブレーキをかけていますか？

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



昨日投稿してから思いつきました。

どんなときもこれが基本ルールだということを伝えておかないとね。

楽しんではいけない瞬間や場面があるという思い込みを外しましょう。

写真は、昨日行った八ヶ岳アウトレット。空に飛行機雲が3つも！

まさに自由を描いていました。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



2011年4月に死んだディアは犬飼ターボのトレードマークの犬です。

愛犬のディアを今でも時々思い出します。毛皮の肌触り、匂い、見上げる真っ黒い目、甘えてくる体の重み。

愛着ありまくりです。

それって自分の愛情なんですよ。

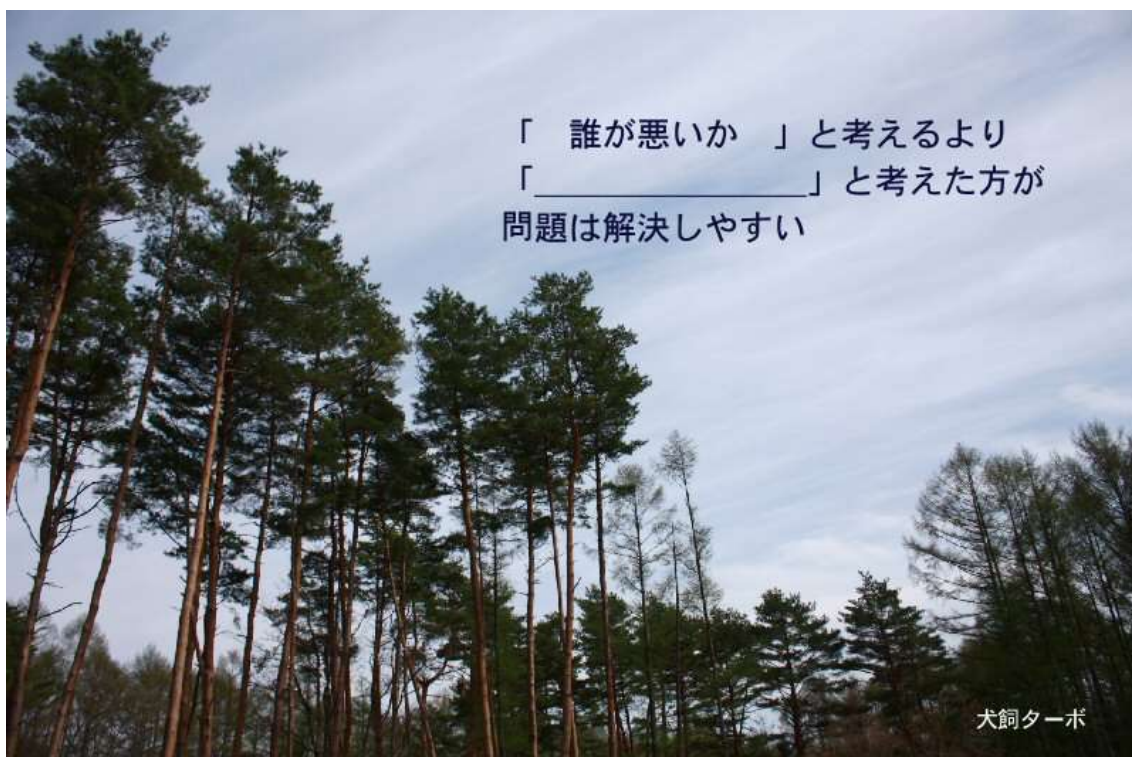
生き物だけではなく、物もそうです。愛着があるのは、あなたの愛情が注がれているから。



これがトレードマークです。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



誰が悪いかと考えるのは、責任追求思考です。

下は原因追及思考。「何が問題だったか」とか「何を改善したらいいか」と考えます。



これでだいたい解決できます。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



ある方の質問に答えたものです。感情は押さえ込んでもそのエネルギーは自分にとどまります。それは自分を傷つけ、やがて体が壊れる。相手にぶつけると人間関係が壊れます。さてどうしたらいいか？あなたの周りに怒りをどう処理するか知らない友達がいたらシェアしてあげてください。



うえっちは勉強熱心でいつも素晴らしい質問をしてくれるんです。写真は中国の華山にある階段です。華山は仙人になる修行をしたところ。この写真意外にもっと恐ろしい場所がいっぱいあります。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。



写真は2006年9月山梨医大の駐車場にて。

日々の瞬間にある感動を味わって生きることって大切ですね。

生きる喜びを感じた瞬間大切にすると、人生がもっと大切になります。

人生が大切だと感じると、感動をもっと創り出したくなります。

★こちらにみなさんの心に残っている美しい景色の書き込みがあります。

<https://www.facebook.com/media/set/?set=a.143716915758263.29879.139950532801568&type=3#!/photo.php?fbid=148451275284827&set=a.143716915758263.29879.139950532801568&type=3&theater>

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



続けてみてはじめて分かること、見えてくる世界ってありますよね？

例えば、この facebook も毎日更新を2週間近く続けてみていろいろなことが分かりました。どんな情報のときにみんなが「いいね！」を押すか。アプリケーションの活用方法、facebook の広がりのおすごさとマーケティングのツールとしての可能性。そして、いくらでもこういう名言ノウハウを生み出せるという自分の可能性。

他には、セミナーもそうですね。最初にこういうものをしてから12年以上続けています。人を成長させるという仕事の奥の深さを知ります。一般には知られていないような人間の能力も見つかりました。

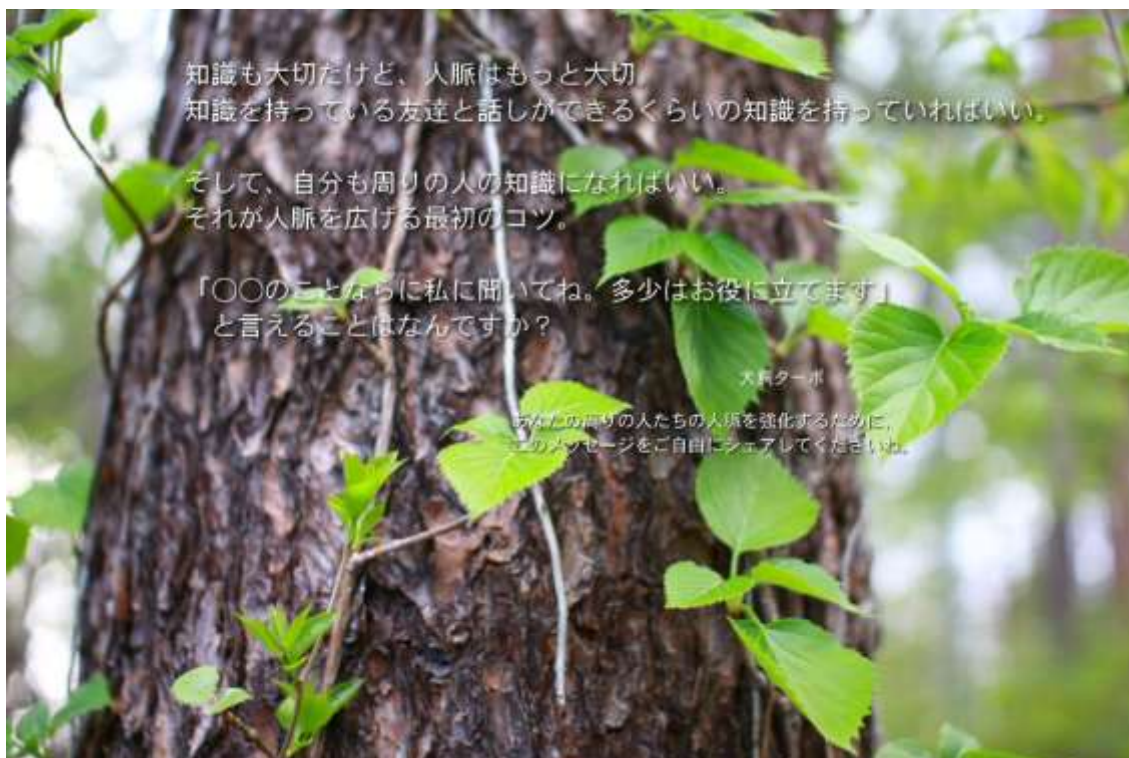
あなたの続けていること、分かったこと、見えた世界を教えてくださいね。

★こちらにみなさんの心に残っている美しい景色の書き込みがあります。

<https://www.facebook.com/media/set/?set=a.143716915758263.29879.139950532801568&type=3#!/photo.php?fbid=149220698541218&set=a.143716915758263.29879.139950532801568&type=3&theater>

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



先日、ヤフーオークションに出品したら、いくら払うから海外に発送してくれという質問が来てしまい困ってました。そこでオークションの専門家である CP8 期の木村 直貴さんに相談しました。さすが専門家！最近はそのような詐欺が多いという情報を教えてくれて、あっという間に解決。あらためて、人脈って大切だな～と実感しました。

でも、それも普段から彼が「オークションのことなら僕に聞いて下さい」と言ってくれていたから。

誰でも専門分野ってありますよね。趣味で分野の情報をよく知っていると、普段の仕事でやっていること。それを周りに伝えておく事って人脈を作る最初のステップなのではないかと思えます。

犬飼ターボも、成功と幸せ、あと成長することについてならほぼ大抵のことなら答えられます。聞いてね。

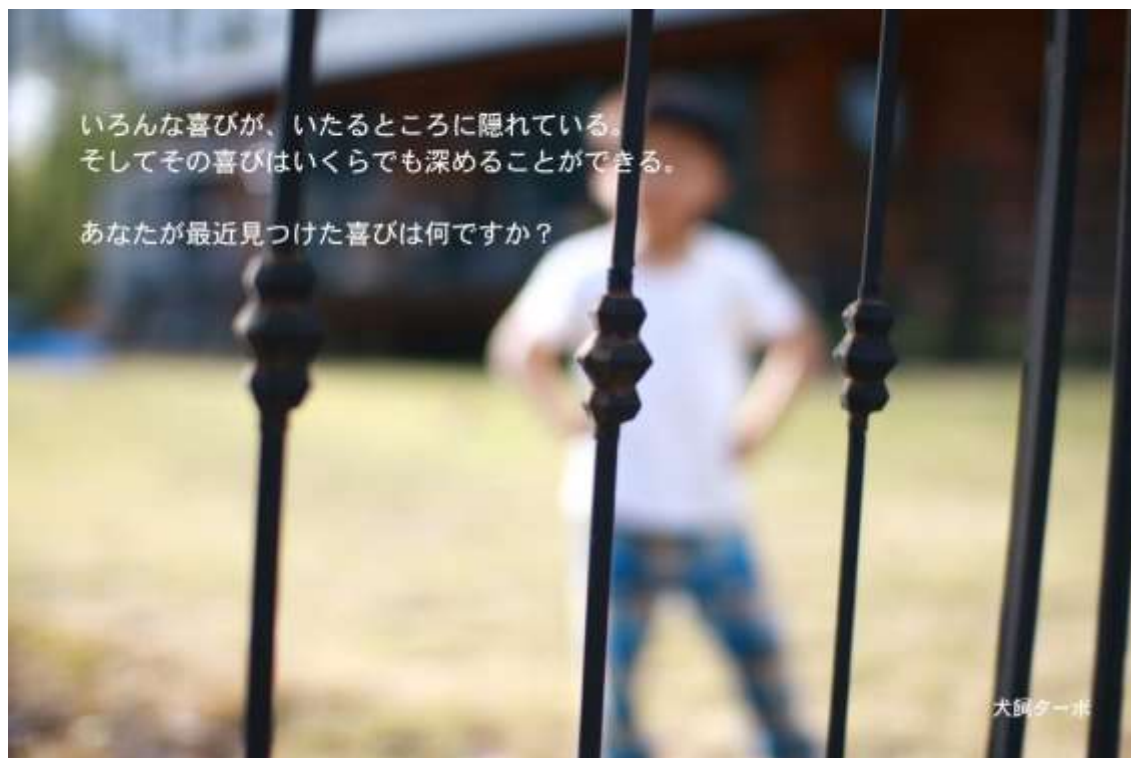
木村直貴さん

『DVD せどりで月300万稼いだ私が、元手0円の商品を売って毎月7万円稼いだ方法！』

<http://mailzou.com/get.php?R=43661&M=21387>

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



最近、子供に遊びを教える喜びを味わっています。
ドッジボールの上手な投げ方を教えたり、家の周りを探検したり。

いろんなところに喜びが隠れていますね～。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



ちょうど CP6ヶ月コースの14期に向けて「質問を用意してくるといいですよ」を書いていて思いつきました。

特別に引用します。

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

★質問を用意してくる

これは大事です。質問上手は学び上手ですから。

知りたいことを明確にしておくだけでも意識がそれに向かい、学びが深くなります。

また、質問リストを作ってきて、ターボに食事のときや夜の語り時間に質問するのも大歓迎です。

今までで一番がっつり学んでいた人は12期のあべちゃんという人なのですが、彼は10個くらい質問を考えてきていました。どんな質問だったのかというと、「どうやってこのつながりを作っていますか？その前提は？」とか「私のお金の捉え方はこうですけど、ターボさんは？」とかそんな感じです。

どんな質問でも構いませんが、ターボの考え方（認識）を聞くようなものは上手な質問だと思います。

結局、発想は考え方から生まれていますからね。

あなたも毎回5個くらい作ってみては？

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



昨日、仕事をしようと思ったら気が重い。
とても手につかない。ある仕事で上手く行かなかったことを気に病んでいました。

妻に話したところ「でも全部だめだったわけじゃないんでしょ？」と。
ハッとしました。
まさに目の前の霧が晴れた！そんな感じでした。

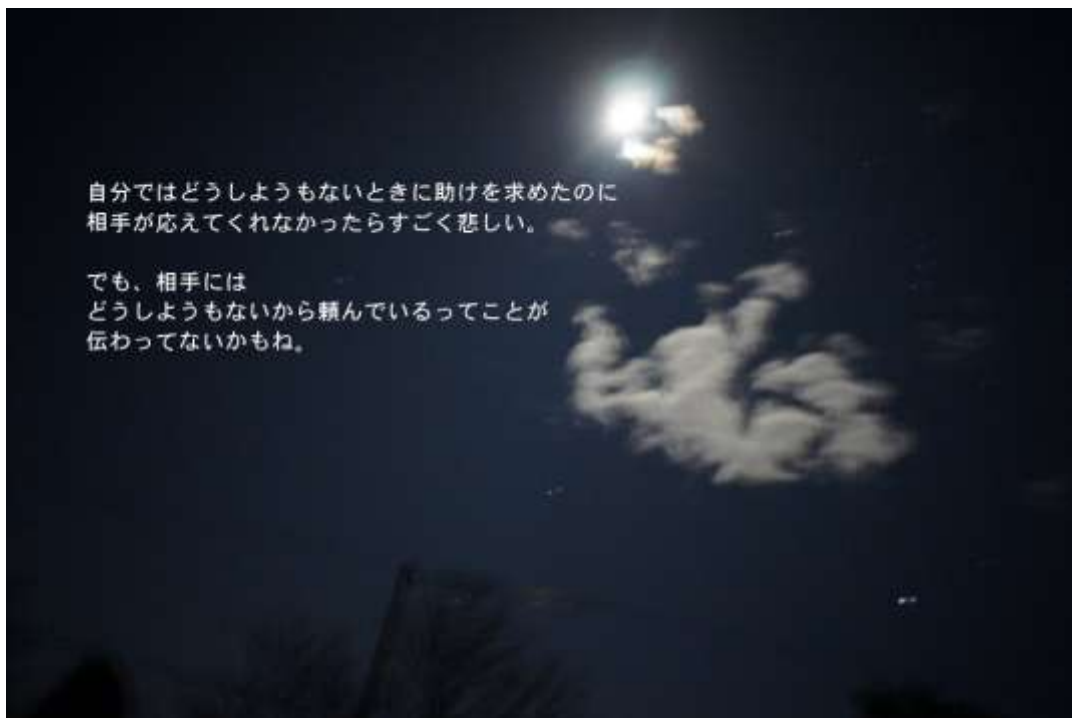
拡大否定って言うんですけどね。一部のだめなところを見て、全部をだめだとしてしまうこと。
セミナーでも教えている基本なのに、それをやっていました。(^^)

実際、だめだったのは2点だけ。それ以外はなかなかいいものだった。
ということが分かりすっきりしました。

あなたがだめだったと気に病んでいることはありますか？
それって本当に全部がだめなんですか？

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



昨日は久々に悲しくて泣きました。うちは時々お互いに筋反射を取ってメンタルブロックの解放セッションをするのですが、昨日はそのやり方について言い合いになりました。

僕がセッションをやってもらうときは、妻に僕が次に何を聞いて欲しいか指示しながらやってもらっています。それが妻は不満でした。

妻「それだったら筋反射さえ取れば私じゃなくてもいいってこと？」

実際、妻でなくてもいいのです。筋反射を取ってくれれば誰でもいい。

すると妻は「もうあなたの解放を手伝いたくない」と言いました。

そもそも、そういうセッションって誰のためにするのか。クライアントが問題を解決するため。あなたでなければと思われたときは、何か欠乏感を満たそうとしているんじゃないの？そんな話をしたら分かってもらえました。

でもまだ何か伝えたりない。胸の悲しい感じを話してみました。自分が解放を手伝ってもらうときは、自分では本当にどうしようもないとき。仕事が手につかないほどの状態。それなのに手伝いたくないと言われたことがすごく悲しかった、と。話していると悲しくて泣けてきた。すると妻も泣きながら、「あなたは自分ではどうしようもないから私にお願いしてたんだね。知らなかった。ごめんね。これからは喜んで手伝うよ」と言いました。

もし、池で溺れそうになっている人が「誰か助けて」と言ったら、助けてあげるでしょう。「誰でもいいんでしょ」なんて思わないですね。むしろ、「たまたま私が通りかかってよかった」と思うのです。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



たまにはビジネスの話を。

昨日はセンターピース通信コースを経営している黒田幸子とミーティングでした。

その中で、顧客ツール思考について説明しました。

黒田「自分たちの才能を使ってお客さんに何ができるかを考えればいいんですよね？」

ターボ「それより、お客さんが必要なツールを提供することを考えた方がビジネスはうまく行くよ」

ビジネスを考える時に、結構陥りやすいところかなと思いました。

要するに才能活用思考と顧客ツール思考の違いなのですが、

顧客ツール思考のほうがより役立つのはなぜか分かりますか？

★関口貴さんの書き込み

売りたい物を売るプロダクトアウトと必要な物を調べて提供するマーケットインの違いってやつですね(^.^) はじめはマーケットインの方が立ち上げやすいですよ。集客簡単だし、必要な物を提供する訳ですから価格と品質以外のところは説得する必要はほぼないですよ。

(プロダクトアウト、マーケットイン、そんな言葉があったのか～！勉強になりました。By ターボ)

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



裏切られたと感じたことはありますか？

10年以上前のこと。恋人に別れ話を切り出したらすごい形相で「あなたに裏切られた！」と言われました。そのときは、なんで別れたいと言うことが裏切ることになるのかさっぱり分かりませんでした。彼女に「付き合おう」と言ったときに、「私は大変な女よ。それでもいい？」と確認されました。僕は「いいよ。大丈夫だよ」と請け負いました。彼女はその言葉信じたのですね。しかし、付き合ってみると毎日喧嘩ばかり。たった1、2ヶ月で関係に疲れ、僕から別れ話を切り出した、というわけです。

今だと彼女がなんで裏切られたと感じたのかが理解できます。情報を採用するかしないかを判断する基準がいくつかあります。相手が信じられるかどうかで判断することを「信仰基準」といいます。「あなたの言葉を信じます」と言うとき、実は相手の言葉を吟味していません。相手を見て判断しています。相手が最初に言ったことと違うことをすると、この人に裏切られた！と感じます。もし彼女が「真実基準」を採用し、『この人は大丈夫だって言うけど、本当？』と考えていたら、違っていただいでしょう。だって相手の男性はどれくらい大変かまだ体験していないのですから。「あなたを信じる！」ではなく、「本当かどうか試してみる」という気持ちで決めていたでしょう。

「真実基準」は、相手が信じられるかではなく、相手の言葉が本当かどうか、正しいか間違っているかで判断すること。結局正しいかどうかは分からないことが多いので、試してみるという発想が出てきます。

信仰基準 < 真実基準 なのです。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



「深く知れば知るほど好きになる」という法則があります。
嫌だなあと思ったところで止めると嫌いで終わりますが、
さらに深く知るとやっぱり好き！になります。

どんなマイナスな気持ちや行動の裏にも、プラスの想いや愛が隠れています。
自分をところん深く知るといいですね。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



他人の理解できない発言、理解できない行動ってありますよね？

例えば、暴力を振るう人、自傷行為をする人、詐欺をして儲けようとする人、兵器を造って商売をする人、自分を卑下する人、陰口を言う人・・・

そんな理解できない人を理解する方法です。

いくつかありますが、その中でも共感することはとても強力です。

その方法はズバリ！

「過去の自分に共感してあげること。」

過去の自分に共感してあげると、相手のことも共感できるようになります。

「ああ、あの気持ちか！」と自分の中の自分と相手につながります。

そのとき相手は“他人”ではなく、“自分の中の一部”になります。

この方法の前提は「必ず全人類に共感できる。なぜならひとつだから」という法則です。

すべての人間の種が自分の中にあります。

その種がどう育ったかは、環境や育て方によって違いがありますが、元の部分は同じです。

まったく同じ行動、同じ表現はしないかもしれませんが、それをしたくなる気持ちはみんなが共通して持っています。

元の部分が共通していることに気づけると、

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved

「うん、確かにそういう気持ちになることがあるなあ」

「その言動をしたくなる気持ち分かる」

そんな風に感じます。

共感できないときは、そういう自分を否定しているときです。

つまり、どれだけ相手を受け入れられるかは、自分のことをどれだけ受け入れられているかで決まるんですね。

しかし、ネットを見ていると「なんでこんな言動するの??」とさっぱり理解できない書き込みがいっぱいあるよね。

例えばこんなの

「地上との交信に成功=韓国衛星アリラン3号」

<http://headlines.yahoo.co.jp/hl?a=20120518-00000017-jij-int>

こういうのを見て「どの自分に共感してあげたらいいのかな?」と内観することが多いです。いつもしているわけじゃないですよ。

この話を誰に伝えてあげたいですか?シェアはご自由にどうぞ。

制作/著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



相手によって態度が違う人っていますよね。

「あの人は二面性があるから嫌い」と思ったことはありませんか？

誰でも時と場合でいろいろな自分が出てきます。

全部同じ自分で人と接する人はいません。

生まれたての赤ちゃんくらいです。

赤ちゃんは周り（社会）に適応するためにいろいろな反応を身につけていきます。

そうやって子供になり、大人になります。

相手によって無意識にいろいろな反応をするようになります。

だから、人は二面性どころか十面性くらいあるものです。

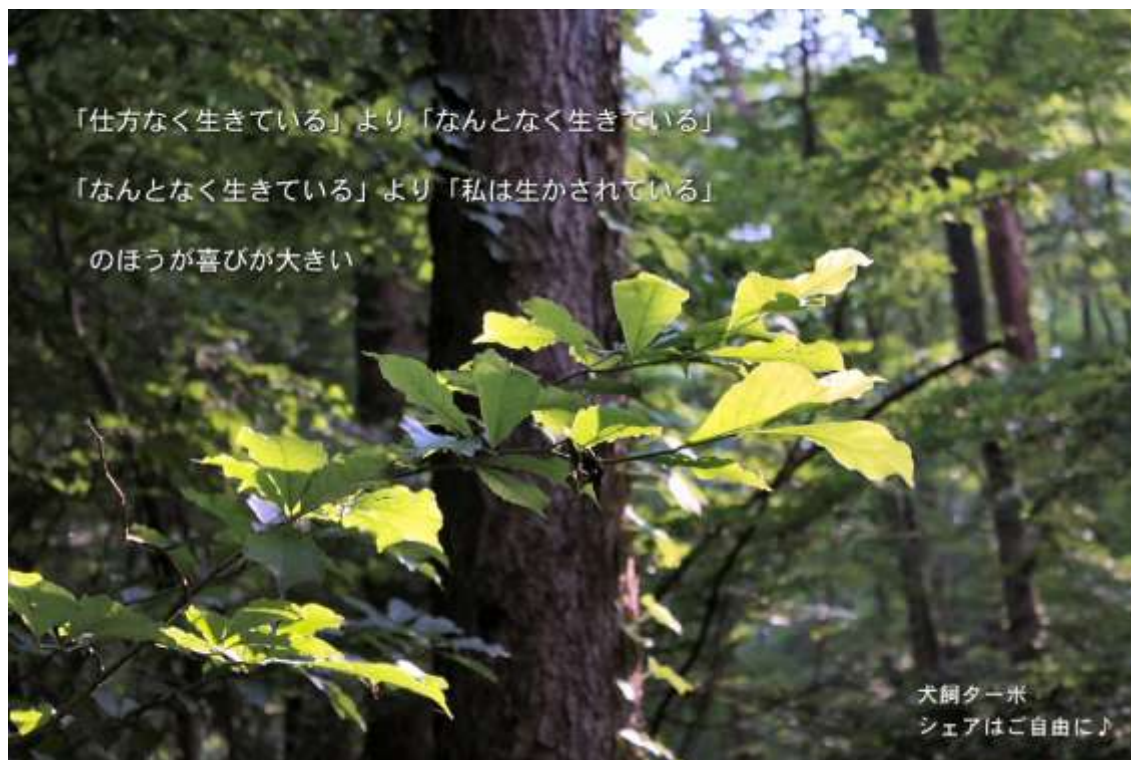
それだけ社会に適応しようと努力してきた証拠。

社会に適応したいという意欲からうまれていきます。

他人の二面性が気になる人は、自分の二面性に気付き、認めてあげるといいでしょう。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



シリーズ 生きる 14 段階

「生きる」にもいろいろあります。

喜びのエネルギーで言えば、

「仕方なく生きている」 < 「なんとなく生きている」 < 「生かされている」

となります。

「生かされている」よりさらに大きな喜びのエネルギーのものがあるとすれば何だと思えますか？

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



昨日の続き。

「生かされている」より高いエネルギー
の生きるです。

もちろん、これよりさらに大きな喜びのエネルギーのものもあります。

ちなみに「生かされている」と「生きていることを味わう」の間には
「生きたい」があります。

この「生きたい」は前向きに生きたいとか喜びに向かって生きたいといった意味です。

さて、「生きていることを味わう」とはどんなことでしょうか？

今味わってみてください。

【コメント】

鈴木 麻代さん：ターボさんのお話し、すっごくワクワクしています。周囲に仏教系の考え方で相談に乗ってくれる人が多かったとき（全ての仏教がということではないと思いますが）「生かされている」といわれることが多かったです。ただ、わたしはガンになったとき「生きたい」と強く願い「わたしは生きる！」になりました。この方が自分の人生に対して、主体的になれるからでした。自分の体にじっくりくる感覚でいこう！にスイッチが入った瞬間でした。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



では、この数日のまとめを。

同じ「生きる」ですが、捉え方でこんなにもエネルギーが変わってくるんですね。

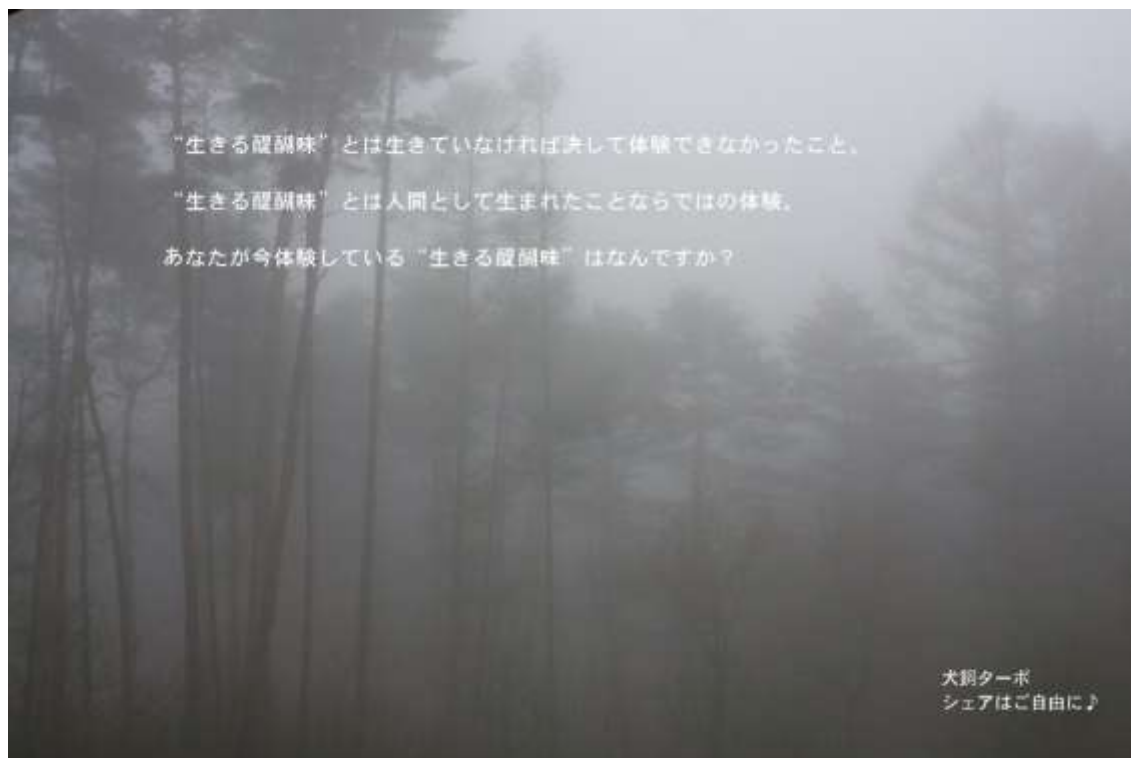
みんな同じようにご飯を食べて、息をしています。人によってそのエネルギーに差が出てきます。

それは発想に小さな差をもたらし、行動にはっきりした差をもたらし、結果に大きな差をもたらします。

今日はどの「生きる」を試してみますか？

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



生きる 14 段階の 8 「生きていることを味わう」の理解を深めてみましょう。

海外旅行に行くと楽しいこともあるけど、嫌なこともあります。

日本語が通じなくて苦労する。

現地の料理がまずい。

親切そうな現地の人にだまされる。

…などなど。

でも、どれも海外旅行ならではの醍醐味です。

人生も同じですね。楽しいこともあるけど、嫌なこともあります。

では「生きる醍醐味」はなんですか？

写真は、4月くらいに家の窓から撮影したものです。

こんなに濃い霧に包まれることがあるんですよ。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



生きる14段階の6「生かされている」の理解を深めてみましょう。

ろうそくの炎が燃えるには、酸素と点火エネルギーが必要です。

あなたの命も同じです。

酸素とは、あなたを支える人や酸素や食べ物や地球などのこと。

そして、点火エネルギーとはあなたの生きる意欲です。

毎日をだらだらと活気なく過ごしているとき、

「私は生かされている」と考えることで、命の貴重さに気づき

命の使い方を考えられるようになります。

つまり、生きる意欲が高まります。

さて、今日の命をどう使いますか？

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



過去のことを思い出して悩んだり、
まだ起きてない未来のことに氣を取られたりしますよね。
そんなときは、今ここにいません。
体はここにいるのに、意識が過去や未来に行ってしまう状態です。
そんなときは、生きる14段階の10段階目が役に立ちます。
「私は生きる」とは意識を今現在に戻してくれる魔法の言葉なのです。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



ものすごく悩んでいるときって、生きることが苦しいと感ずますよね。
少し前に自分もそんな状態のときがありました。
そのとき車を運転をしていると、他の車が突然飛び出してきました。
ヒヤッとして、ああこんなにも生きたいんだなと実感しました。
その生きたい（死にたくない）というエネルギーの強さに驚いたのです。
すると、結局生きていることが素晴らしいのだと思えて、
目の前の悩みの重要性が小さくなったのです。

どれだけ自分が「生きたい！」「死にたくない」と思っているかを実感することは、
人生の中で本当に大切なものが何かを確認することでもあると思います。
それを教えてくれるひとつのが、ヒヤッなのですね。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



「私なんて生きてはいけないのではないか？」
「私はもう生きることができないのではないか？」
「生きていることが申し訳ない」

本当にひどい失敗や苦痛を体験するとこんな風に思うものです。
ありますね(^_^)

そう考えたとしてもあなたは今この瞬間は生きています。

生きながらえているわけですよ。

ここが大切！

今こうして「生きながらえている」のは生きることが許されている証拠です。

生きていていいんです。

生きることに罪を感じた時には、「私は生きていていい」と言ってみましょう。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



今日は、生きる14段階3です。

多くの方がなんとなく生きています。ね、なんとなく生きた一日って多いじゃないですか？僕もありますよ。

それって悪いことでしょうか？

自己啓発を学んでいると、どうしても素晴らしいあり方ややり方でなければいけないんだという考え方になってしまいます。それが「自己啓発で苦しくなる現象」を生み、自分を嫌いにさせる現象も引き起こします。

どれも素晴らしい、素晴らしい中で自分の好きなものを選択するというのが幸せと成功を両立させるコツなんですね。

さあ、なんとなく生きていることを肯定してみましょう。

なんとなく生きられちゃうってすごいことです。それは過去に選択をして、なんとなく生きられる土台を作っているからです。仕事をしたり、住むところを選んだり、食べたり、人と話したり……。そういう日常のパーツを無意識でもちゃんと選んでいます。

なんとなく生きられるような選択を無意識にできるようになっているということです。

環境に適応している。すごいことですよ！

自分を「ああ、すごいなあ。偉いなあ」ってみてあげましょう。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



今日は、生きる14段階の2です。

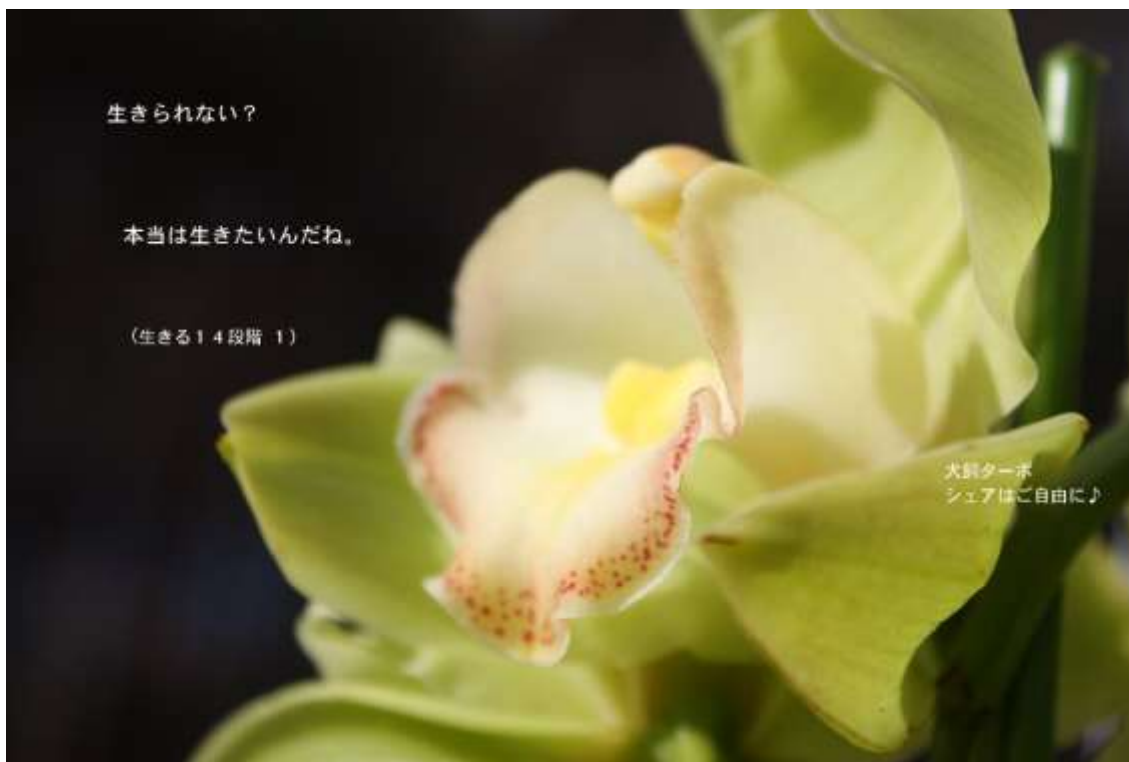
仕方なく生きている」心境のときってありますよね。
僕も若くして死にたいなと思っていた時がありました。
人生に失望して、生きている意味を見失っていました。
でも自殺する勇気もない。
そんなときは、仕方なく生きていることも素晴らしいのだと気付くといいですね。

痛いのがいやとか死ぬのが怖いのは体の「生きたい!」という声なんですよ。
体というのは、何が何でも生きたがる意欲に溢れたやつなんです。

生きる14段階の下のほうの段階だと、なぜか選ぶ写真が花になりますね。癒しのエネルギーがあるからなのでしょう。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved



今日は、生きる14段階の1です。

「生きられない」と感じる時は相当苦しいときですね。

「生きていたくない」も同じですが、理想の状態があって、
それとあまりに違ふと「こんな状態なら生きられない」と思うんですね。
ということは、本当は生きたいということ。

自分の深くにある「本当は生きたい」という声を聞いてあげましょう。

だいたい「こんな状態」はそんなに長く続くものではないですね。

そのときは永遠に続くように感じていますが。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved

犬飼ターボです。

ご覧いただき、ありがとうございます。

ほんの一言がヒントになって人生や仕事がひらけることがあります。

もしメッセージのひとつでも伝えてあげたい人の顔が浮かんだら、メールで転送してあげてください。

もしくは、こちらの Facebook のアドレスをおしえてあげてください。

犬飼ターボ 幸せと成功の知恵

<https://www.facebook.com/turboinukai>

このメッセージ入り画像は今もほぼ毎日更新しています。

ただ、過去のは順次消すようにしていきます。

その代わり、無料ダウンロードコーナーに、このようにまとめたものを置いています。

Facebook に登録して、「いいね！」を押すと誰でもダウンロードできます。

この他に、「成幸のカニミソ」や「お金をより多く稼ぐことで得られる喜び」を PDF で配布しています。

※何も表示されない場合は、下のほうの「すべてを表示する」を押してください。

なお、この PDF のシェアは自由ですが、著作権を放棄したわけではありません。

商業利用をされる場合は、事前にご相談ください。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved

犬飼ターボ（いぬかいターボ）

ハピサク（ハッピー&サクセスの略）を伝える成功小説家。

ビジネスで成功すれば幸せになれると信じ、24歳で中古車ブローカーとして起業するが失敗。自分の弱点だった人付き合いのコンプレックスを克服するために完全歩合制のセールスに挑戦し、27歳のとき年間2000名が在席する会社で全国1位を獲得。

翌年にマーケティングの会社を設立し、再独立。

出会った起業家たちと新規ビジネスを次々に立ち上げ、4つの店舗を持ち、9つの法人の役員を勤め、障害児の自立支援と起業家を育成する二つのNPOを設立し社会貢献にも取り組む。

30歳のときには個人で経営する会社の売上が1億円を超える。

業務を人に任せ週休6日を実現し、紹介によって出会った女性と結婚。

こうして世間で言われる成功（収入、地位、名誉、時間）を手に入れたものの”完全に満たされた幸せ”は感じられず、人生とはこんなものなのだろうと失望し、若死にすることを夢見る。31歳のときにトラウマを解放するセラピーと出会い衝撃を受け、3年間で200個以上を解放。その過程で成功と幸せは軸が違い、成功にステージがあるように幸せにもステージがあることを発見。

成功と幸せの両方を手に入れる生き方“ハピサク”を確立し世に広める活動を開始。

2005年には東京から八ヶ岳に移住。3人の子供にも恵まれる。

毎年ハピサクを伝える成功小説を発表し、増刷を重ねてベストセラーとなっている。

平行して「ハピサクレッスン」や「マジカルワンド」等のセミナーを

生みだし、公認トレーナーによって全国で開催され、延べ1,000人以上が受講している。

多くの人にハピサクを広め、幸せな成功者を次々と世に送り出している。

著書に「CHANCE」「DREAM」「天使は歩いてやってくる」「TREASURE」（飛鳥新社）、「星の商人」（サンマーク出版）、「オレンジレッスン。」（徳間書店）がある。

★公式HP <http://inukai.tv/>

100以上あるコラムも読めます。

この話を誰に伝えてあげたいですか？シェアはご自由にどうぞ。

制作／著作 犬飼ターボ事務所 Copyright ©2012 INUKAI TURBO All Right Reserved